



L'Accélérateur de votre Développement

■ Nos Solutions

Direct Lease Group vous propose 4 Programmes de financement qui répondent aux préoccupations commerciales qui sont les vôtres et au niveau d'accompagnement que vous attendez.

Chacun d'eux vous garantit le respect de nos principes fondateurs :

disponibilité, réactivité et professionnalisme.

Programme Classic

Constructeurs ou revendeurs, vous cherchez un nouveau partenaire financier ou réfléchissez à **intégrer le financement dans votre démarche commerciale.**

Nous accompagnons votre réflexion tant commerciale que marketing et vous apportons tous les "leviers" qui permettront d'utiliser pleinement la location opérationnelle dans votre approche business.

Programme Indirect

Vous distribuez vos solutions à travers **un réseau de revendeurs ou d'installateurs.**

Parce que leur business est aussi le vôtre, offrez leur, simplement et sans contrainte, un vrai Plus commercial pour les fidéliser. Nous accompagnons cette approche grâce à un programme personnalisé destiné à dynamiser votre réseau (barèmes préférentiels, événementiels, challenges...).

La Marque Blanche

Communiquez désormais sur une marque de financement qui vous appartient, donnez du poids à vos offres commerciales et différenciez-vous de vos concurrents.

●
▶▶▶ **Comment ?**

- Un nom commercial dédié à votre entité.
Un Contrat griffé à votre nom.
Une ligne directe chez Direct lease

La Captive

La création d'une société de financement dite "Captive" est la solution la plus aboutie pour une société à fort potentiel de location (bureautique, médical, sécurité, téléphonie...). Vous maîtrisez votre parc et générez des revenus additionnels.

Cette solution constitue un aboutissement dans l'approche du financement des ventes.

Elle est simple et rapide à mettre en oeuvre.

■ Nos Forces

- Accord Express
- Paiement rapide
- 10 banques Partenaires
- Dossier minimum : 1 500 € HT
- Durée : de 13 à 84 mois*
- Prélèvement pour compte

■ ■ Notre Approche

Le financement des ventes est aujourd'hui le corollaire commercial et marketing incontournable à la vente de biens d'équipements tels que **les solutions médicales, informatiques ou le matériel industriel...** Néanmoins, l'approche Financement comme véritable levier des ventes nécessite de prendre en considération un certain nombre de paramètres qui détermineront le succès commercial de votre projet.

15 ans d'expérience dans la distribution et le montage de **Programmes de Financement des ventes** confèrent à Direct Lease Group une position unique. Notre double expertise est la clé de notre succès et justifie le choix des constructeurs et distributeurs qui nous font confiance au quotidien. Elle vous donne la garantie d'être conseillé et suivi par des professionnels qui comprennent pleinement les exigences de votre métier, les impératifs de votre environnement concurrentiel et les attentes de vos clients.

■ ■ Nos Services

Formation

Parce que votre force de vente constitue **la ressource essentielle de votre activité**, nous avons construit une démarche spécifique centrée sur l'efficacité commerciale de vos équipes :

- ■ Audit de vos méthodes commerciales (approche marketing)
- ■ Formation aux techniques du financement (approche commerciale)
- ■ Appréhension des mécanismes du contrat
- ■ Formation complète aux techniques de vente

Extranet

Nous avons pensé un outil **au service de votre efficacité commerciale**.

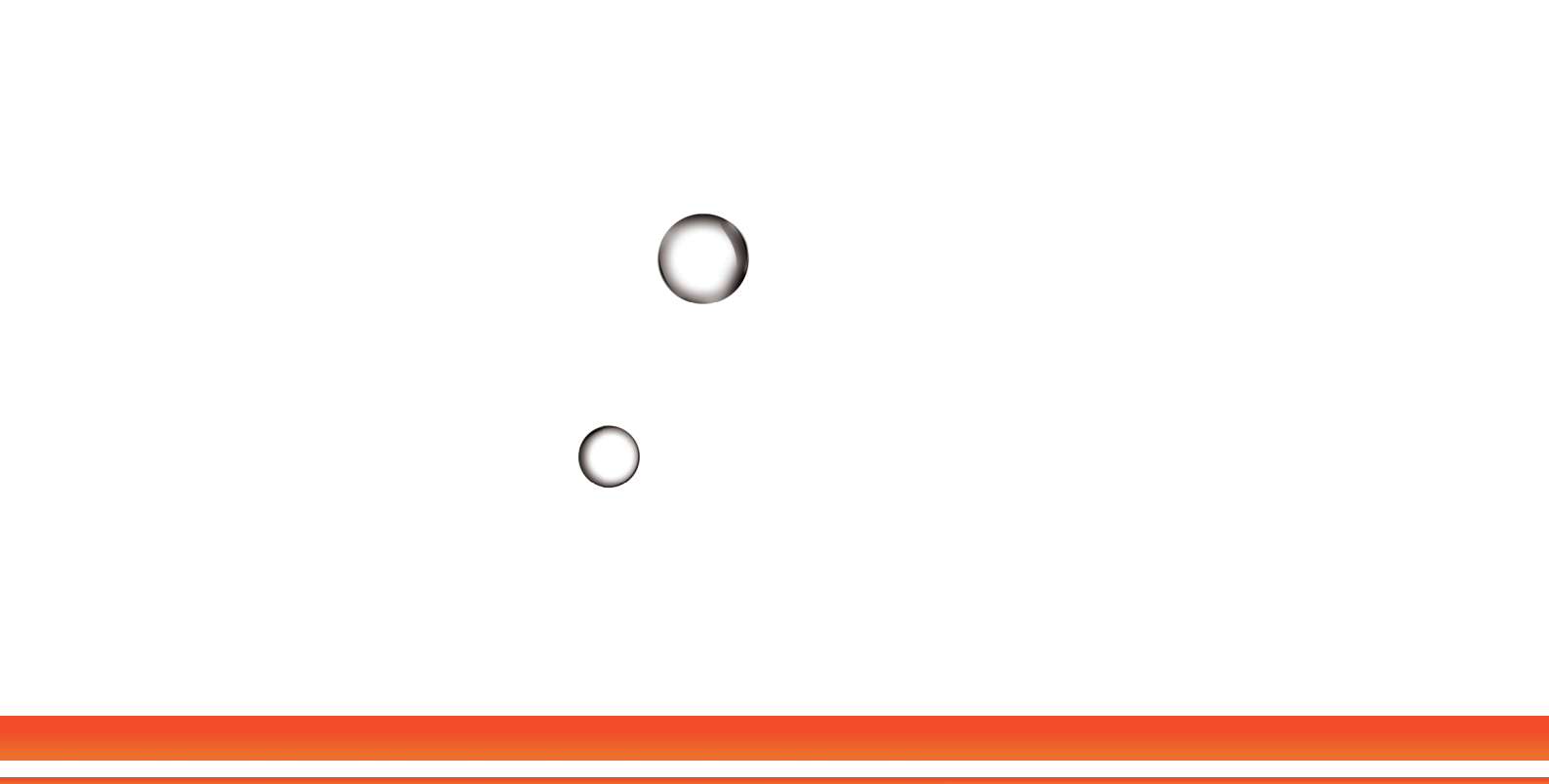
Parce que la vie de vos contrats constitue l'essence même de la location opérationnelle, vous pourrez :

- Effectuer vos simulations en ligne
- Déposer vos demandes de financement
- Faire évoluer vos contrats à tout moment
- Piloter votre Business de demain

Marketing

Notre **service communication** est en mesure d'accompagner votre réflexion et de construire avec vous les outils au service de votre développement :

- Site web vitrine et marchand (développement spécifique, newsletter, animation flash...)
- Création (identité visuelle, charte graphique, 3D...)
- Solution Print (plaquette, catalogue...)
- Évènementiel (petit-déjeuner, salon...)



DLG - Direct Lease Group
2 rue Dublineau
37000 Tours
Service Partenaires :
02 34 37 40 71 - assistancedlg@direct-lease.fr



www.direct-lease.fr - www.my-lease.fr
partenariat@direct-lease.fr